

CALENDARIO, CONTENIDOS, FORMADORES

SESION 1 19 de octubre de 2021

INTRODUCCIÓN: CALENDARIO Y NORMAS.

COORDINACIÓN DEL TALLER Y SEGUIMIENTO DEL PLAN DE EMPRESA

FERMÍN PALACIOS - Socio Trígono Comunicación

“TIENES UNA IDEA, SOLO TE FALTA UNA COSA, TE LA CONTAMOS”

MARIA JOSE GIMENO - Founder & CEO Mamás en Acción

La idea, como analizarla para que sea factible su desarrollo. Conocimientos y habilidades para ser emprendedor. Consejos para los primeros pasos. ¿Emprender con impacto?.

“EL PLAN DE EMPRESA”

JOSÉ FRANCISCO SORIANO - Economista - Senior SECOT Valencia

Durante este taller vamos a construir nuestro plan de empresa, hoy empezamos. Entrega de esquema a desarrollar durante el tiempo de duración del taller. Como trabajarlo punto por punto.

SESION 2 26 de octubre de 2021

“NECESITAS CLIENTES, VAMOS A BUSCARLOS”

FERMÍN PALACIOS- Socio Trígono Comunicación

El Plan de Marketing: pieza imprescindible del Plan de Empresa ¿cuál es mi producto? ¿a quién lo vendo?, ¿cómo lo doy a conocer? ¿a qué precio debo venderlo?

SESION 3 2 de noviembre de 2021

“MODELO DE NEGOCIO - EL CANVAS”

ISRAEL GRIOL - Responsable StartUPV

Empezar por el principio, los retos a superar: ¿qué son estos métodos? ¿cómo nos van a ayudar? Desgranamos el Canvas.

SESION 4 9 de noviembre de 2021

“ANALISIS DAFO”

JOSÉ FRANCISCO SORIANO - Economista - Senior SECOT Valencia

DAFO interno y externo. La importancia de esta herramienta. Necesitamos saber analizar las fortalezas, debilidades, oportunidades y amenazas de nuestro proyecto.

“FORMAS LEGALES DE INICIAR LA ACTIVIDAD”

VICENTE GOMAR – Asociado Senior – Tax Manager Grant Thornton Spain

JOSE MARÍA ALBERT – Albert Garrido Abogados. Legal Counsel Martínez Cano Gestion SL

Análisis de las posibles formas jurídicas que puede adoptar cada emprendedor para su futuro negocio. “¿Autónomo o SL?” Ventajas e inconvenientes, implicaciones de responsabilidad, contabilidad y fiscalidad. Introducción a Patentes.

SESION 5 16 de noviembre de 2021

“LA PASTA: EL GRAN INGREDIENTE A CONTROLAR”

RAMON FERRANDIS RUIZ - Director Económico-Financiero CEEI Valencia

La importancia de los números. Los Estados Financieros. El plan económico-financiero.

SESION 6 23 de noviembre de 2021

“DE DONDE OBTENGO EL DINERO QUE NECESITO”

RICARDO RODRIGUEZ – Presidente de Aescav y Business Angel

Como vender el proyecto para conseguir financiación. Como me presento a los inversores.

“GESTIONA LAS FINANZAS DE TU EMPRESA DESDE EL MOMENTO CERO”

JUAN GALLUR – Director de Banca de Empresas Caixa Popular

La entidad financiera, nuestro aliado. Las soluciones del experto.

SESION 7 30 de noviembre de 2021

“ORGANIZACIÓN Y RECURSOS HUMANOS” Organigrama y crecimiento ordenado

MARIAN PEREZ – Socia PCH&PARTNERS

La visión del profesional asesor ¿Qué perfil deben tener las personas que quiero que me acompañen en este viaje? ¿competencias, actitudes?

“LA EXPERIENCIA DEL EMPRENDEDOR”

JUAN GARCIA – CEO & Founder EXPONENTIA

¿Algo más que compañeros de viaje? El punto de vista real: El Pacto de socios

SESION 8 7 de diciembre de 2021

“AL CIELO EN 90 SEGUNDOS. EL ELEVATOR PITCH”

JOSÉ FRANCISCO SORIANO - Economista - Senior SECOT Valencia.

RICARDO RODRIGUEZ – Presidente de Aescav y Business Angel

JUAN GALLUR – Director de Banca de Empresas Caixa Popular

FERMÍN PALACIOS. Socio en Trígono Comunicación

¿Es posible presentar una idea de forma convincente en 90 segundos? ¿Se puede vender un proyecto en una conversación de ascensor? Sí, todos nosotros vamos a hacerlo.