## **ENTREVISTA CUALITATIVA.**

Itinerario Creación de Modelos de Negocio. **Fase Testear. Ejemplo.** 





Para recoger las primeras impresiones de nuestra solución realizaremos una serie de entrevistas a personas que quieren hacer un regalo especial y les interesa la Artesanía.

El objetivo es comprender si nuestra solución va por el buen camino antes de seguir desarrollando más.





## **ENTREVISTA**

1)Objetivos y límites del proyecto. 2)Descripción del tema a tratar. 3)Preguntas a realizar.

> Entender si cambia su percepción en relación a la Artesanía

Entender si le aportaría valor esto como regalo especial

Ver cómo utiliza nuestra idea

Nivel

ingresos:

medio.

## USUARIO/CLIENTE

1) Nombre/edad/profesión 2) Nivel cultural.

3)¿cuál es su relación con el tema a tr

Freeland

Es graduado universitario, tiene alto nivel cultural

## **OBSERVACIONES**

¿qué has descubierto que no supieras?

La gente está dispuesta a tiraste bastante tiempo diseñando sus propias piezas

interesaha tanto el tema de Artesanía. sino el hazlo tu mismo

Al principio no lo ha

visto muy claro eso

de dibujar, pero

después ha gustado

mucho

No le

¿qué crees que te falto por descubrir?

"¿Si grabaramos el proceso de creación del Jarrón (Artesano) tendría más valor?

¿qué te ha impactado?

tener algo que nadie tiene ni podrá tener"

> El proceso le ha interesado casi más que

> > final

Después de la Entrevista, ¿dónde te gustaría profundizar? ¿qué dudas te han quedado?

> "Si valoran el proceso y no la pieza, ¿qué clase de experiencias les gustaría vivir con Dovase?"

"Oué valor emocional puede haher más allá que el de crear tu propio producto"

"El Lujo es

el producto

Copyright © 2017 Pensadores de Ideas S.L. y / o sus afiliados. Todos los derechos reservados

Thinkers C°