



ENCUENTRO EMPRESARIAL Y DE NETWORKING. NOS ENREDAMOS PARA CREAR NUEVAS OPORTUNIDADES CASTELLÓN, VIERNES 12 DE JUNIO 2015.

Lugar:

Auditorio y Palacio de Congresos Castellón

Información e inscripción:

www.ceei-castellon.com

www.enredatecastellon.com

Financiado por:



Organizadores:



08:45-9:00	Recepción de participantes
09:00 – 11:30	Talleres
11:30 -1 2:00 11:30	Networking café Demos 3D
12:00 -12:15	ACTO INSTITUCIONAL
12:30-14:00	PLENARIO: “Liderazgo y actitud: Piensa diferente!”
14:00	Demo Drones

Organiza:
CEEI Castellón

Ponentes:
D. Ángel López Naranjo (www.angellopeznaranjo.com)
D. Emilio Duró (www.emilioduro.org)

TALLERES (9:00 – 11:30)

09:00-10:15

Taller 1: “Crowdfunding: cómo encontrar co-inversión”

Descripción: En pocos años el Crowdfunding se ha convertido en una alternativa real a las formas de financiación tradicional a las que solían recurrir los emprendedores, como eran el seed capital, el venture capital, la financiación pública y bancaria. Ahora gracias al poder de las redes sociales y la gran tendencia que ha supuesto la economía colaborativa, cada vez son más los emprendedores que recurren a la financiación colectiva para la puesta en marcha de sus proyectos. Además el crowdfunding es una herramienta excelente para validar una idea y un modelo de negocio, ya que es la propia gente que ayuda a financiar un proyecto quienes se convierten en los primeros clientes de la empresa. Igualmente el crowdfunding ayuda a los emprendedores a comenzar a dar a conocer sus proyectos, sobre todo de forma online, que es donde en estos momentos se puede lograr un mayor impacto para una nueva iniciativa de negocio.

Organiza: CEEI Castellón

Modera: D. Justo Vellón, Director de CEEI Castellón

Ponentes:

- D. Miguel Moya, Vicepresidente Asociación Nacional Crowdfunding (www.spaincrowdfunding.org)
- D. Carlos Ferrando, CEO Closca Design (www.closca.co)
- D. Rubén Gutiérrez Morales, Project Manager en (www.ulele.com)

9:00-10:15

Taller 2: “Dirigir personas en el siglo XXI”

Descripción: un panel de mujeres empresarias, directivas pertenecientes a empresas de diferentes sectores tratarán aspectos cómo: ¿Qué es dirigir? ¿Cómo dirigen las mujeres? ¿Cómo se dirigen los equipos multidisciplinares? ¿Cuáles son las claves de la dirección eificiente? Evaluar equipos, valorar y motivar.

Organiza: NDCS

Modera:

Dña. Elena Cucala, Socia de Hybris Consulting

Ponentes:

- Dña. Lydia García, Directora Comercial en Azteca Cerámica (www.azteca.es)
- Dña. Ana Belén García, Socia de Dualium Management (www.dualium.net)
- Dña. M^a José Arenós, Socia de Econectia Uniasser, S.L. (www.econectia.com)

9:00-10:15

Taller 3: “¿Se puede lanzar una startup exitosa en sólo 24 pasos? ”

Descripción: se presentará la nueva metodología para emprendedores desarrollada por Bill Aulet, director del Martin Trust Center para el MIT Entrepreneurship, basado en 24 pasos para lanzar una start-up exitosa + caso empresa

Organiza: Espaitec

Modera: **D. Paco Negre**, Director de General de Espaitec, Parc Científic Tecnològic i Empresarial de Castellón

Ponentes:

- **D. José Vicente Pons**, Presidente de Business Innovation (www.ib-businessinnovation.es)
- **Dña. Silvia Paz**, Directora Adjunta de Outcomes'10 (www.outcomes10.com)
- **D. Antonio Calle**, CEO de As monitor(www.energy-sentinel.com)

10:15-11:30

Taller 4: “Reinventate, ¿te atreves?”.

Descripción: En un entorno en continua transformación cómo el actual reinventarse no es una opción, es una necesidad.

Cada cual debe buscar su propia motivación para reinventarse a su manera: para encauzar la carrera profesional, para emprender un proyecto, lanzando nuevos producto o simplemente para enfocar la realidad de un modo distinto. Esto supone un gran reto que implica necesariamente cambios. Supone dejar de lado quién hemos sido hasta ahora y emprender un camino en el que también habrá que superar miedos, replantear ideas, conceptos, transformar objetivos, estructuras, comportamientos...

En este taller veremos las claves para reinventarse y conoceremos las historias de verdader@s reinventad@s.

Organiza: Diputación y FECAP

Modera:

D. Rafael Ayala, coach Centros CEDES.

Ponentes:

- **D. Pablo Santamaria**, Wine of Fire (www.wineoffire.com)
- **Dña. Silvia Roldán**, El Taller Aserrín Aserrán (www.eltalleraserrinaserran.com)
- **Dña Marisa Capellín**, Reinventhadas (www.reinventhadas.com)
- **Gregorio Acedo**, LMI (www.lmi-spain.com)

10:15-11:30

Taller 5 : “Intraemprendimiento: Innovar y crecer con el potencial de tus empleados.”

Descripción: Innovar desde dentro de la empresa es mucho más barato y productivo, se impone una nueva forma de liderar las organizaciones de cualquier tamaño y sector que pasa por potenciar las capacidades emprendedoras de sus empleados para que se conviertan en estructuras más innovadoras, ágiles y sostenibles. Ha comenzado un nuevo tiempo donde los cambios se suceden a un ritmo cada vez más rápido y difícil de seguir, y por este motivo, el talento interno se configura como la principal ventaja competitiva de las empresas.

El objetivo es manifestar las claves para lograr que el intraemprendimiento constituya un rasgo distintivo de la cultura organizacional para que todo fluya sin esfuerzo: motivación, innovación, creatividad, cooperación, productividad, desarrollo del talento interno, seducción del talento externo...

Organiza: RESET SPAIN y Fundación Globalis

Modera: Carla Tomás, Reset Spain

Ponentes:

- **D. José Enrique García**, Director General de Equipo Humano (www.equipo humano.com)
- **D. Paco Arrufat** (www.arrufatsports.com)
- **D. Enric Marti** (www.econectia.com)
- **D. Pablo Gonzales**, PG Group (www.pggrupo.com)

10:15-11:30
en el intento”

Taller 6: “Cómo vender online fuera de España y no morir

Descripción: En la era de la globalización y del máximo auge del e-commerce, el objetivo de este taller es hacer reflexionar a los asistentes sobre la importancia de contar con una estrategia definida a la hora de abordar la venta online y los distintos aspectos clave para poner en marcha con éxito un negocio de venta y promoción online.

Organiza:
Cámara Castellón

Modera:
D. Joaquín Andrés, Director comercial y jefe de área internacionalización Cámara de Comercio Castellón.

Ponentes:

- **D. Antonio V. Chanal**, The Social Media Lab (www.antoniovchanal.com)
- **D. Jose François Trias**, Pazola Ceramica, S.L.(www.comptoirducerame.com)

10: 15- 11:30 Actividad de Networking : "Reference"

El empresario, autónomo o emprendedor, aun disponiendo de buena organización y una excelente propuesta de valor necesita darse a conocer, generar contactos, ganar confianza y notoriedad para contar con clientes y así su proyecto tener futuro.

"Reference" está ideado para obtener la máxima eficiencia, eso es, conseguir este imprescindible objetivo dedicándole el justo esfuerzo y tiempo.

En el Taller se expondrán algunas claves para el éxito y los cuatro pasos para conseguirlo. El equipo de Acciódate coordinará el inicio de la actividad, que podrá tener continuidad al finalizar la actividad y seguimiento posterior on-line.

¿Buscas clientes, proveedores, socios, inversores? En esta actividad aprenderás cómo construir una red de contactos potente que te ayudará a hacer crecer tu negocio.

Ponente:

D. Agustín Castejón, [Acciódate \(www.accionate.com\)](http://www.accionate.com)

NETWORKING EMPRESARIAL

10:15-11:30	Actividad de Networking
11:30-12:00	Actividad de Networking
14:00- 14:30	Cierre y Vino de honor