

Experiencia real de un inversor



Raúl Aznar

Managing Partner en Aznar Patrimonio

Vicepresidente de Big Ban angels



@raul_aznar

@bigban

Cuestiones Claves



¿Por qué invertir en empresas en vez de otros productos financieros?

Business Angel

1

¿Qué es?

2

¿Qué valora?

3

¿Qué aporta?

4

¿Qué busca?

5

¿Cómo analiza?

6

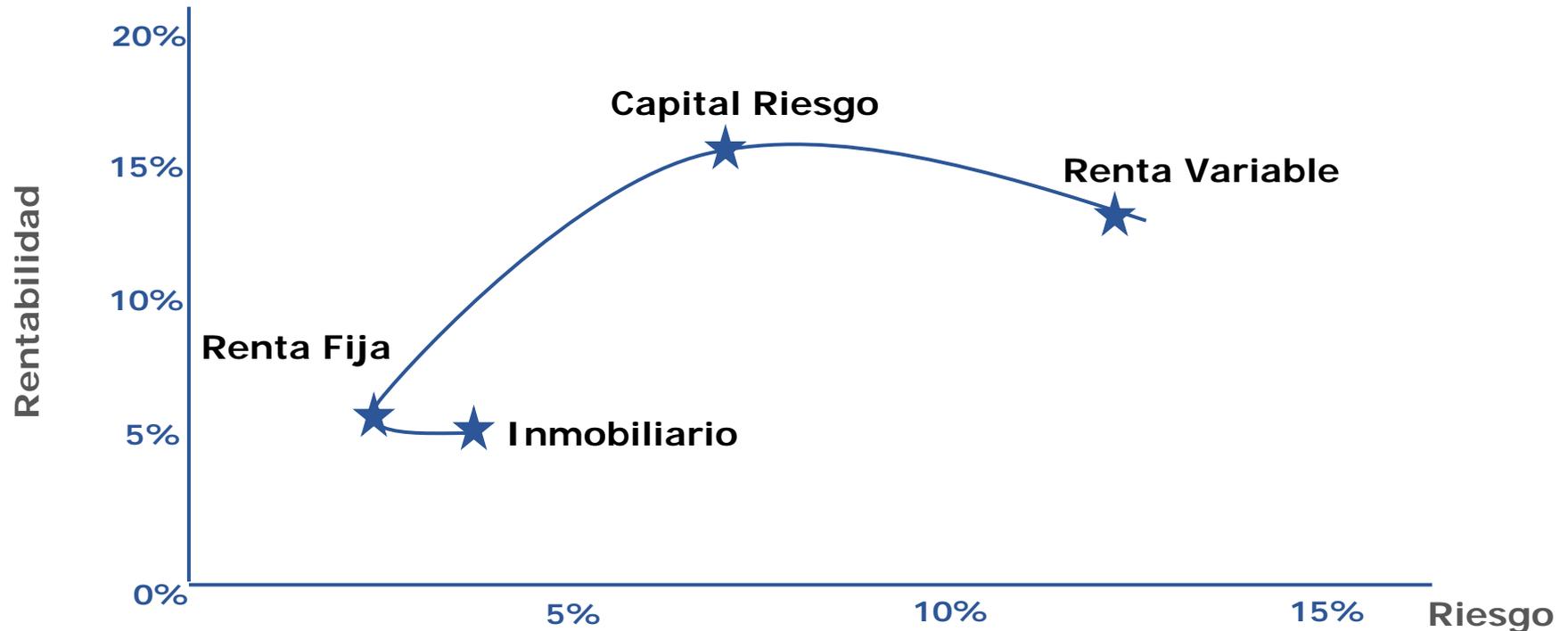
¿Quién puede ser?

Índice

- ❑ La Inversión en Empresas frente a otras inversiones
- ❑ Cada Emprendedor tiene un Inversor
- ❑ Política de Inversión
- ❑ A tener en cuenta:
 - Concepto y Oportunidad
 - Mercado y Competencia
 - Equipo
 - Las Cuentas y la Inversión

Segmento de Inversión

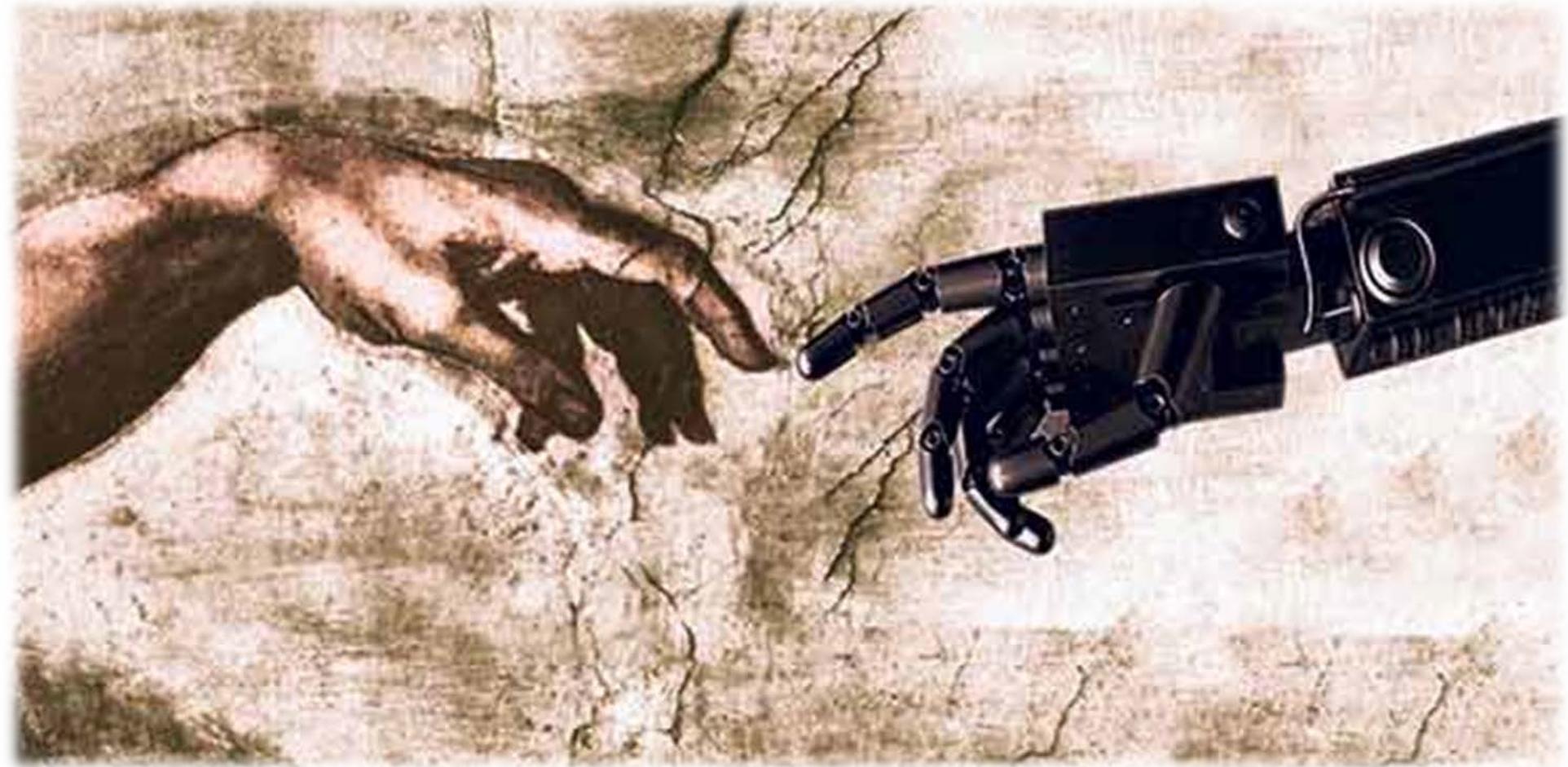
Análisis Rentabilidad-Riesgo de opciones de inversión



Fuente: INVERCO, EVCA, Sociedad de Tasación, elaboración Valcapital

Análisis de rentabilidad-riesgo comparando inversiones en Renta Fija, Inmobiliario, Renta Variable y Capital Riesgo (1991-2003)

¿Por qué invertir en emprendedores?



Fuente-Revista Ecclesia

Tecnologías Disruptivas

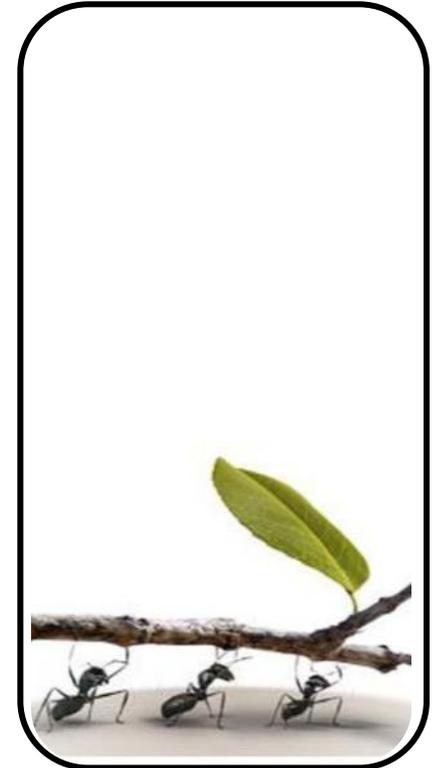
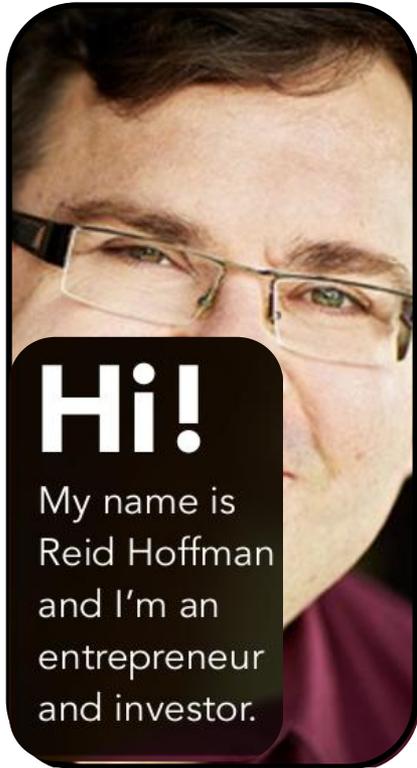


1. Internet Móvil
2. Automatización del conocimiento empresarial.
3. Internet de las Cosas.
4. La Nube.
5. Robótica avanzada.
6. Vehículos autónomos semi-autónomos.
7. Genómica de próxima generación
8. Almacenamiento energético
9. Impresión 3D
10. Materiales avanzados.
11. Exploración y recuperación avanzada de petróleo y gas
12. Energía renovable

**Cada Emprendedor
tiene un Inversor**

150 x 12 x 1

Cada Emprendedor tiene un Inversor



Empresario

Cheque en
blanco

CONTACT

autoempleo

.....

Política de inversión

.....

- Importe: un 2% del patrimonio por proyecto.
- Sector: innovador (IT, biotech, etc.)
- Ubicación: el Planeta Tierra.
- Estado: primeros clientes.
- Equipo: completo, implicado económicamente y excelente.
- Plan de Negocio: sin errores
- Tipo de Inversión: en co-inversión.
- Calendario de Pagos: según hitos.

¿Puedo ser
Business Angel?

Aversión al riesgo ¿Estoy dispuesto a perder?





Cultura financiera:
¿Estoy preparado?
Esto ya no son los 70s



Concepto

Y

Oportunidad



Concepto de Negocio

En una frase, Resumen del Negocio propuesto y cómo seduce al inversor

↳ Qué

↳

Cómo

↳

Cuánto



Mercado: Volumen y Crecimiento



Ventaja y Estrategia Competitiva

EQUIPO



Experimentado

Formado

Determinado

Las Cuentas y La Inversión

INVERSIÓN
Cuánto y Para que



**PRESUPUESTO
DE TESORERIA**
Flujo de caja

**PERDIDAS Y
GANANCIAS**
BAI, EBITDA
y rentabilidad



Propuesta de Inversión

Participación

Valoración

Rentabilidad del Inversor

Prima

Estrategia de Salida

**SOCIO
TECNOLÓGICO
O
ocio FINANCIERO**



Resumen ejecutivo: 3 hojas

1. Titulo y Subtitulo

2. Oportunidad

3. Equipo

4. Hitos

“El business angel invierte en el piloto no en la máquina”



Oportunidad



**Nivel de
Inversión**

**Fuentes de
Financiación**

% - Valoración

Hitos



¿Qué ha
Conseguido?

¿Dónde está?

Next Step

Muchas Gracias



Big Ban
supporting business

Asociación business angels